



FINANCIAL
PARTNERSHIP

Предложение о сотрудничестве

Январь 2013

Содержание

1. Резюме
2. Миссия и цели компании
3. Информация о компании и конкурентные преимущества
4. Структура рынка нефтепродуктов и порядок ценообразования
5. Предложение о сотрудничестве
6. Реквизиты компании



Резюме

- Компания «Финансовое партнерство» является брокером на Санкт-Петербургской Международной Товарно-Сырьевой Бирже, а также работает на внебиржевом рынке
- Основными продуктами, с которыми работает компания являются:
 - Дизельное топливо зимнее / летнее / демисезонное
 - Мазут топочный М-100 сера не более 3,5
 - Бензин АИ-92
 - Бензин АИ-95
 - Бензин премиум-95
- Компания имеет отлаженную систему поставок нефтепродуктов с НПЗ:
 - МНПЗ
 - Группа Уфимских НПЗ
 - Ярославский НПЗ
 - Рязанский НПЗ
- Основной транспорт – Ж/Д и автомобильный транспорт для московского региона
- Крупнейшими клиентами являются ОАО «ФосАгро», ОАО «Башхим»
- Варианты сотрудничества:
 - Брокерский (агентский) договор поставки биржевых объемов
 - Договор купли продажи нефтепродуктов



Миссия и цели компании

Миссия компании

Наша миссия состоит в формировании цивилизованного и эффективного рынка торговли нефтепродуктами в России посредством формирования лучшей практики ведения бизнеса в своей отрасли. Мы всегда находим для своих контрагентов самые оптимальные способы удовлетворения потребности в нефтепродуктах посредством обеспечения поставок качественного топлива в установленный срок и с наименьшими издержками.

Цели компании

Стратегическими целями Компании являются:

- стать одним из трех крупнейших брокеров на рынке нефтепродуктов;
- быть надежным партнером-поставщиком для крупнейших промышленных холдингов и сетей АЗС;
- обеспечить высокую лояльность клиентов за счет предоставления им дополнительных высококачественных услуг.



Информация о компании и конкурентные преимущества

Информация о компании

- Компания образована в 2011 г. на базе ООО «Амадис», которое в 2010-2011 гг. входило в 5 крупнейших брокеров на ЗАО СПБМТСБ.
- Успешной работой Компания обязана своим контрагентам. Наша надежность в выполнении взятых на себя обязательств позволяет поддерживать долгосрочное сотрудничество с основными игроками рынка нефтепродуктов, а безупречная репутация – привлекать к сотрудничеству новые компании.
- Качество продаваемых нами нефтепродуктов обеспечивается работой только с крупнейшими и проверенными поставщиками топлива, среди которых основным является нефтяная компания ТНК-ВР. Также Компания работает по прямым договорам с ОАО «Газпром нефть», ОАО НК «РуссНефть», Уфимской группой НПЗ, а также рядом других НПЗ.
- Для оптимизации логистических цепочек Компания имеет возможность поставлять нефтепродукты с нефтебаз Московского региона, что позволяет нам предлагать нефтепродукты не только крупным, но и мелким оптом.
- Все сотрудники, занимающиеся торговлей нефтепродуктами в Компании, имеют профильный опыт работы на рынке нефтепродуктов и заслуженную профессиональную репутацию.

Конкурентные преимущества

- мы всегда осуществляем поставки в срок;
- мы готовы предоставлять товарные кредиты постоянным покупателям*;
- мы торгуем только качественным топливом;
- нашим клиентам мы предлагаем дополнительные услуги:
 - Информационное обеспечение
 - Операции хеджирования
 - Агентское обслуживание всех торговых операций
- наша деятельность полностью прозрачна для клиентов.

*Ставка за пользование кредитными ресурсами (15% годовых) может варьироваться в зависимости от объема базового актива, срока займа и рыночной конъюнктуры на момент сделки.



Структура рынка нефтепродуктов и порядок ценообразования

Рынок нефтепродуктов

Внебиржевой рынок

Преимущества внебиржевого рынка:

- Возможны более выгодные цены на нефтепродукты по сравнению с биржей
- Быстрая оборачиваемость капитала
- Возможность влиять на ход отгрузки товара
- Отсутствие дополнительных издержек (биржевая комиссия, обеспечительный платеж)

Ценообразование:

- Внебиржевая цена + проценты за пользование кредитными ресурсами + **фиксированная надбавка**

Возможность достижения синергетического эффекта путем использования как биржевых, так и внебиржевых механизмов (Пример: покупка товара на бирже для продажи на внебиржевом рынке)

Биржевой рынок

Преимущества биржевого рынка:

- Постоянное наличие товара на рынке
- Широкий выбор поставщиков
- Весь товар унифицирован
- Низкие риски операций
- Прозрачное ценообразование

Ценообразование:

- Биржевая цена + биржевая комиссия + проценты за пользование кредитными ресурсами + **фиксированная надбавка**



Предложение о сотрудничестве



Реквизиты компании

- ЗАО "Финансовое Партнерство"
- Тел./факс: (495) 792-5978
- Юридический адрес: 105094, г. Москва, ул.Золотая, дом № 11, корпус 3
- Фактический адрес: 119049 , г. Москва , ул. Большая Якиманка, дом 33/13, стр. 1 офис 16/3
- ИНН: 7719758741, КПП: 771901001, ОКПО 67998634
- БИК: 044525986
- Р/с 40701810900020089693 в ОАО АКБ «ПРОБИЗНЕСБАНК»
- К/с 30101810600000000986

